РЕЗЮМЕ · ПРИМЕР

Илья Соловьёв

Менеджер по продажам · 8 лет опыта · Самара



Содержание

01 Обо мне

02 Главные результаты

03 Опыт работы

04 Навыки

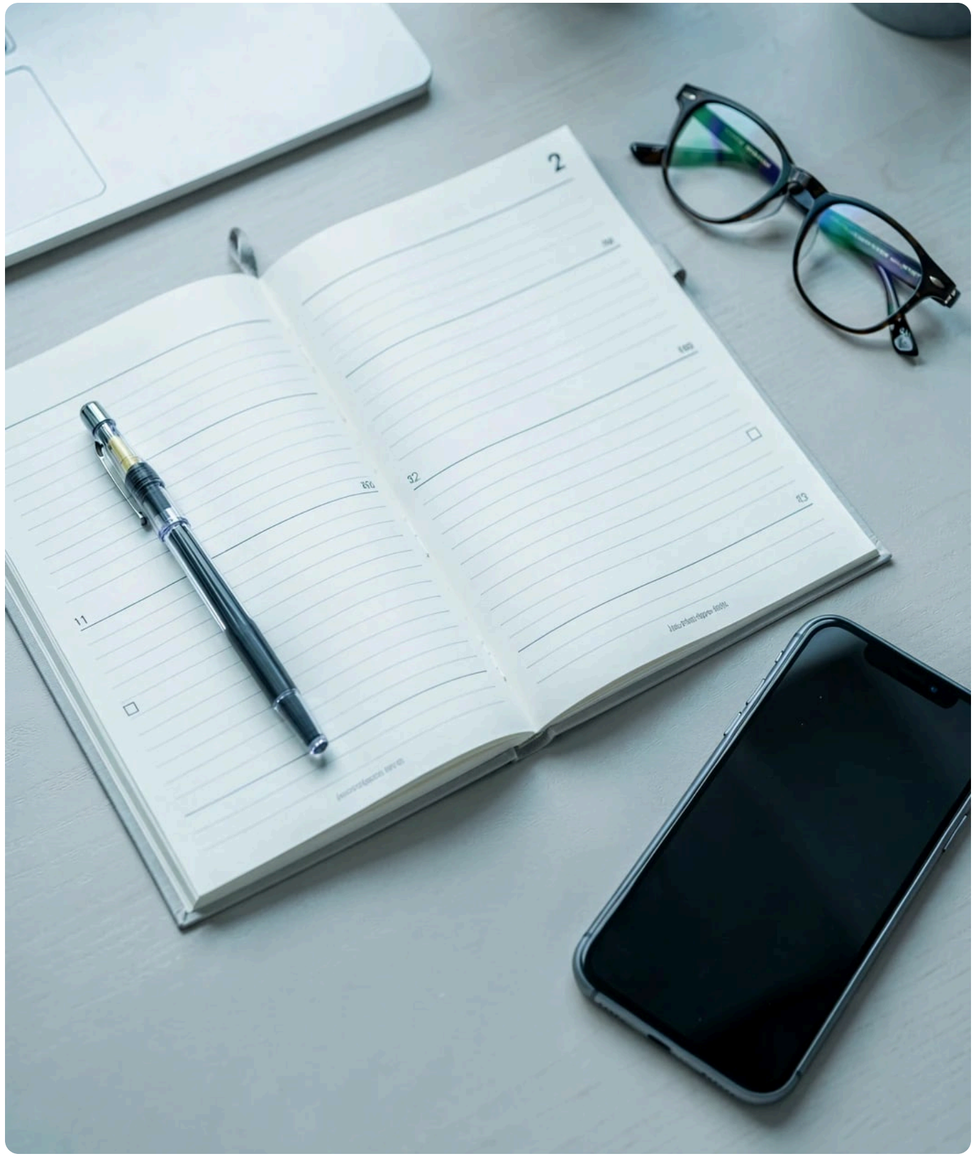
05 Образование

06 Контакты

Обо мне

Продаю промышленное оборудование компаниям Поволжья. Умею слушать клиента, находить решение и доводить сделку до подписания.

- Ищу работу руководителем отдела продаж
- Готов к командировкам



Главные результаты

+35 %

рост моих продаж за 2025 год

120

клиентов в работе

92 %

клиентов продлили договор

Пример: замените на свои цифры

03

Опыт работы

Восемь лет в продажах: от стажёра до старшего менеджера

Мой путь

2018

Стажёр

Отдел продаж торговой компании.

2019

Менеджер

Первые 30 клиентов, звонки и встречи.

2022

Старший менеджер

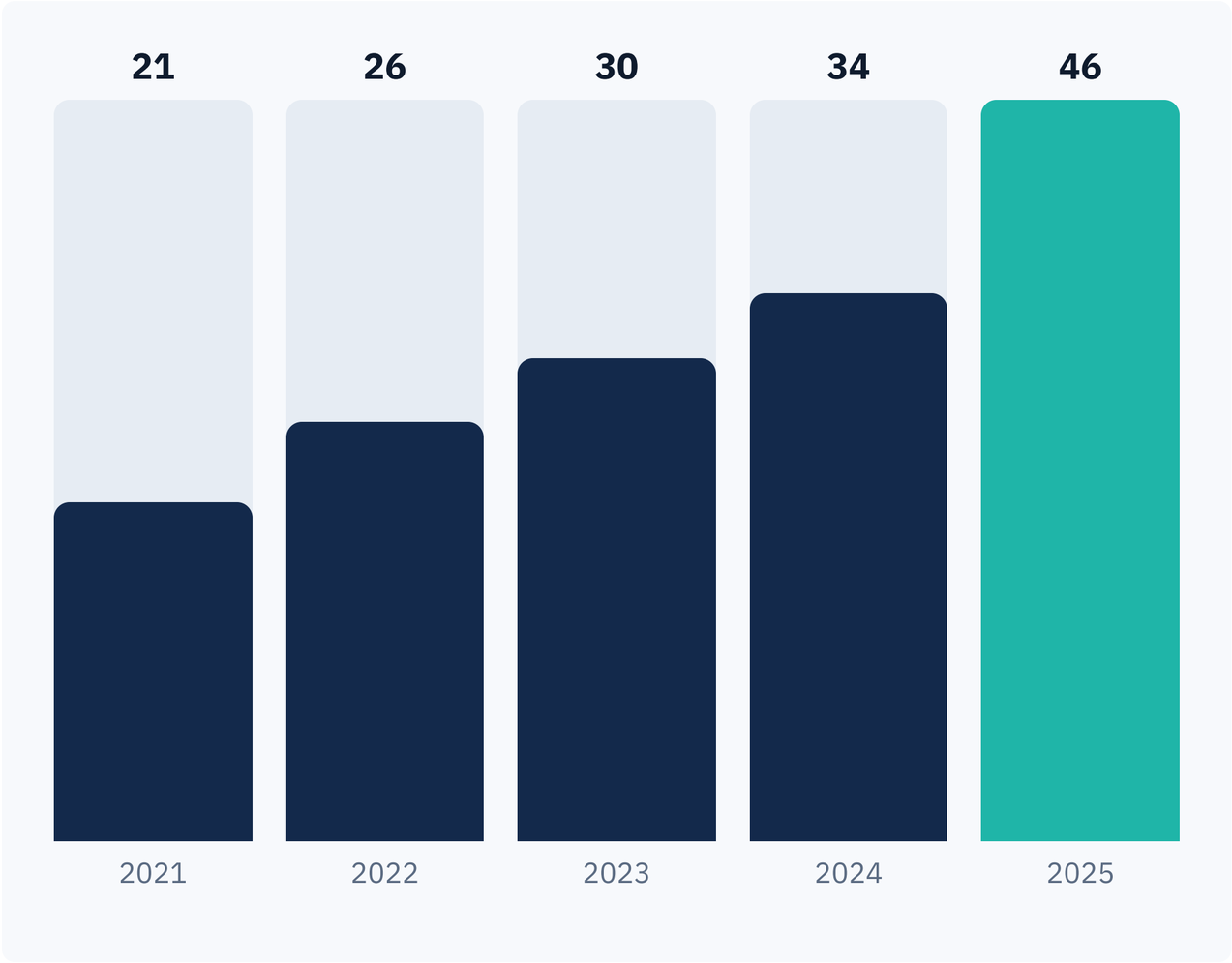
Крупные клиенты и обучение новичков.

2026

Следующий шаг

Готов возглавить отдел продаж.

Мои продажи по годам



Продажи растут каждый год. В 2025 году рекорд: 46 млн рублей и рост на 35 %.

Пример, млн ₽ в год

Навыки

Профессиональные

- Переговоры с руководителями
- Коммерческие предложения и тендеры
- Ведение базы клиентов

Личные

- Умею слушать
- Держу слово и сроки
- Спокойно решаю споры

Образование

Университет

Экономический факультет, 2014–2018, диплом с отличием.

Курсы

Переговоры и управление командой, 2024.

Языки

Английский на среднем уровне.

Чем я буду полезен



Крупные клиенты

опыт 4 года

Знаю, как вести долгие сделки с заводами.



Наставничество

6 учеников

Обучу новых менеджеров и передам опыт.



Новые регионы

Поволжье и Урал

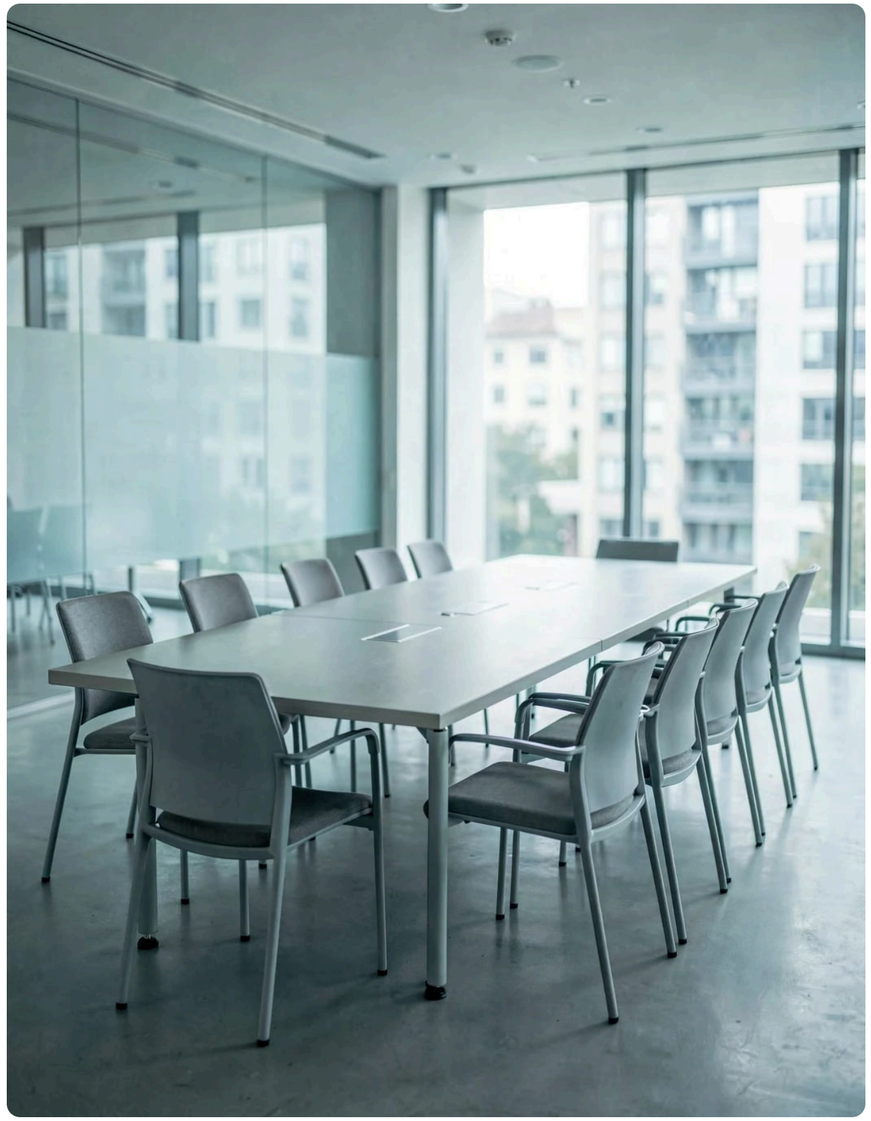
Помогу выйти на новые рынки.

“

Илья умеет договориться даже с самым сложным клиентом и никогда не обещает того, чего не сможет выполнить.

Руководитель отдела продаж

рекомендация с прошлого места работы



Спасибо за внимание!

Буду рад обсудить, чем могу быть полезен вашей команде

КОНТАКТЫ

- Телефон: +7 900 000-00-00
- Почта: ilya@example.com
- Самара, готов к переезду